

Huizingen, le 16 mai 2018

Un partenariat gagnant pour le client final, Cebeo et Siemens

Cebeo rejoint l'Approved Partnership Programme de Siemens

Huizingen, le 15 mai 2018 – Siemens et Cebeo, le plus grand distributeur belge de matériel électrotechnique, ont conclu ce jour un nouveau partenariat stratégique (Approved Partnership Programme ou APP). Cebeo devient ainsi un « Value Added Reseller » (revendeur à valeur ajoutée - VAR) de Siemens. Le groupe accueille pour sa part un partenaire professionnel, qui connaît parfaitement son portefeuille de produits et de systèmes, et qui sera en mesure d'offrir un service encore plus efficace au client final.

Les deux entreprises entretiennent une collaboration fructueuse depuis de nombreuses années, Cebeo étant jusqu'ici distributeur de matériel Siemens. L'annonce de ce partenariat APP ouvre un nouveau chapitre dans la coopération constructive entre les deux leaders du marché.

Alexander Dewulf, CEO de Cebeo : « Notre ambition de grossiste en matériel électrique n'est pas seulement de distribuer nos produits le plus efficacement possible. Nous voulons aussi procurer un support professionnel à nos clients en leur proposant une offre de services étendue. Grâce au partenariat APP avec Siemens, notre équipe bénéficiera de formations aussi complètes et rigoureuses que celles des collaborateurs de Siemens. L'expertise que nous apportera ce programme de formation continue nous permettra de garantir à nos clients un support encore meilleur et parfaitement adapté à leurs besoins spécifiques. »

Un partenaire professionnel

Thierry Van Eeckhout, Vice President Sales chez Siemens Digital Factory et Process Industries and Drives, se réjouit également de cette nouvelle étape dans la collaboration avec Cebeo : « Cebeo, leader de la distribution de matériel électrique en Belgique, est une valeur sûre. Nous avons noué une relation de confiance avec l'entreprise au fil des ans et nous savons très bien comment elle fonctionne. Cebeo possède d'excellentes compétences techniques, un service hors pair et une logistique efficace. Ces atouts, et les formations spécifiques que suivra son équipe, font de Cebeo un partenaire idéal pour notre Approved Partnership Programme. Cebeo mettra ainsi son professionnalisme et sa solide expertise en matière de produits et de systèmes au service de nos clients finals. »

Value Added Reseller

Siemens a lancé son Approved Partner Programme en 2014 pour soutenir son réseau dans le secteur industriel. Cebeo en fera désormais partie en tant que « Value Added Reseller », ou revendeur à valeur ajoutée, ce qui garantit une très haute qualité en matière de conseil, d'ingénierie, de formation, de support local et d'assistance technique permanente.

« Les Approved Partners sont des distributeurs agréés qui offrent aux clients finals une gamme de produits très large, adaptée à leurs besoins spécifiques. Ils se distinguent par leur excellente connaissance des produits et leur expérience certifiée en matière de conseil technique », ajoute Thierry Van Eeckhout.

Approche uniforme

Siemens a testé le niveau technique de l'équipe APP de Cebeo et défini un parcours de formation individuel pour chaque collaborateur en fonction de ses résultats. Cette formation répond aux mêmes critères que ceux imposés aux collaborateurs internes de Siemens. L'équipe de Cebeo pourra ainsi, au même titre que tous les autres partenaires APP dans le monde, adopter une approche identique à celle de Siemens. L'Approved Partnership Programme de Cebeo se compose des modules suivants :

- Advanced Factory Automation, technique d'automatisation
- General Motion Control, technologie générale des entraînements
- Control Products, appareillage basse tension
- Low Voltage, matériel d'installation

La formation a déjà débuté et se poursuivra en continu. Des évaluations régulières seront opérées afin de garantir le haut niveau de qualité de ce partenariat stratégique.

Le programme Value Added Reseller a été conclu exclusivement avec Cebeo. La société Vandecappelle, qui, en tant que « Sonepar Company » au sein du groupe Sonepar Belgium, est un Solution Partner agréé de Siemens.

Siemens AG (Berlin et Munich) est un leader mondial dans le domaine de l'ingénierie. Symbole d'excellence, d'innovation, de qualité, de fiabilité et de présence internationale depuis plus de 170 ans, la société est active dans le monde entier et se concentre sur les domaines de l'électrification, de l'automatisation et de la digitalisation. Géant mondial des technologies à haute efficacité énergétique qui contribuent à préserver les ressources naturelles, Siemens est l'un des principaux fournisseurs de solutions dédiées à la production et au transport efficaces de l'énergie, mais aussi un pionnier des solutions d'infrastructure, des équipements d'automatisme et des solutions logicielles destinées à l'industrie. À travers sa filiale cotée en Bourse Siemens Healthineers AG, Siemens est également leader dans le domaine de l'imagerie médicale – systèmes de scanner et d'imagerie par résonance magnétique –, des diagnostics de laboratoire et de l'informatique médicale. Au cours de l'exercice fiscal 2017 (clôturé le 30 septembre), son chiffre d'affaires s'est élevé à 83,0 milliards d'euros, un résultat net de 6,2 milliards d'euros. Fin septembre 2017, l'entreprise employait quelque 377 000 personnes dans le monde. Pour de plus amples informations, consultez le site www.siemens.com.

L'entreprise **Cebeo**, basée à Waregem, a été fondée en 1922 à Courtrai par Charles Bultiauw. Elle est spécialisée dans la distribution de matériel électrotechnique, les services techniques et les solutions pour les secteurs résidentiel, non résidentiel et industriel. L'entreprise a connu une croissance organique alimentée par un certain nombre de reprises stratégiques. Cebeo se distingue par la qualité du service qu'elle offre à ses clients à travers un réseau de filiales basé sur la proximité, une logistique bien rodée, des solutions d'e-business et des compétences techniques hors pair. (www.cebeo.be). Le CEO, Alexander Dewulf, est à la tête de l'entreprise depuis avril 2008.

Cebeo fait partie du groupe familial français Sonepar, leader mondial de la distribution aux professionnels de matériel électrique et de services associés. Sonepar a réalisé en 2017 un chiffre d'affaires de 21,6 milliards d'euros et est représenté par 167 enseignes opérant dans 44 pays. Le groupe emploie actuellement 500 collaborateurs.

Contact pour les journalistes

Siemens : Stéphanie Legay

Téléphone: +32 (0) 253 62599 E-mail : stephanie.legay@siemens.com

Follow us on **Social Media**:

Twitter: www.twitter.com/Siemens_BeLux

Cebeo: Jo Vanackere

Téléphone: +32 (0) 56 238112 E-mail : jo.vanackere@cebeo.be – 0497/522556